

PĀRDOŠANA DIGITĀLAJĀ LAIKMETĀ

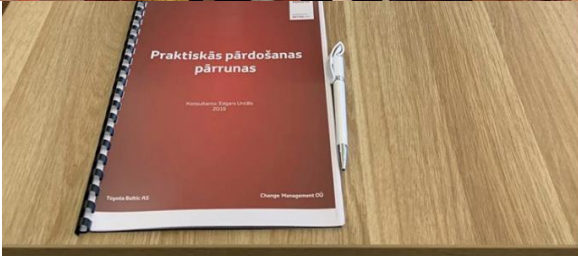
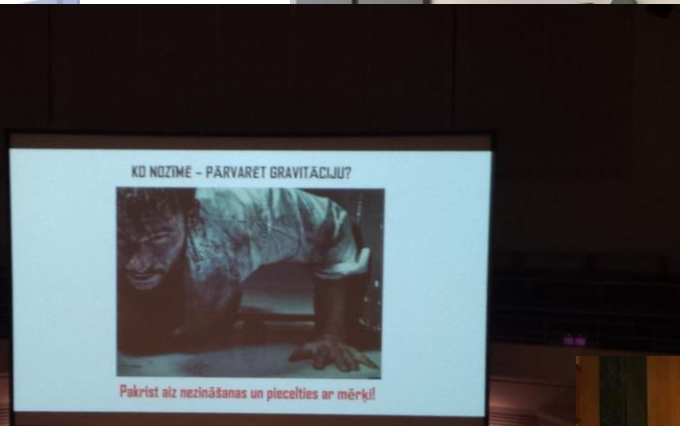
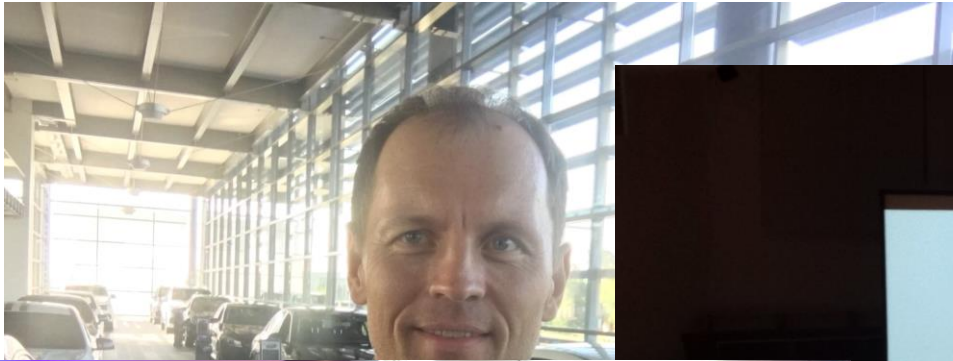


BIZNESA PANĀKUMI - ĪSUMĀ PAR SVARĪGĀKO

- Atvērts domāšanas formāts
- Prasmes un kompetences
- Vēstījums
- Sistēma un ikdienas aktivitātes
- Jaunākās tehnoloģijas

KO ŠODIEN DARĪSIM?

- Sales Book izveide jeb biznesa procesu audits
- Profesionālās kompetences izcilam pārdošanas sniegunam
- Komunikācija uz darījumu līnijas
- Efektīvas online pārdošanas sistēmas izveide



FACEBOOK - EKSPERTA LĪMEŅA PĀRDOŠANA

Page

Ad Center **2**

Inbox **43**

Events

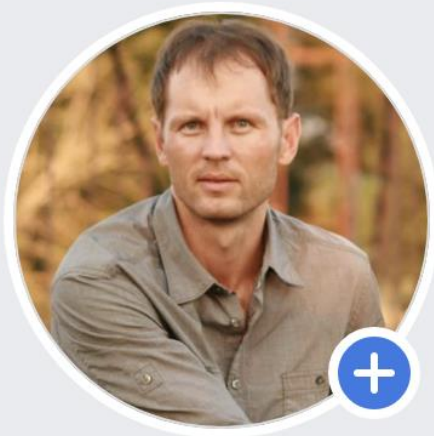
Notifications

Insights

More ▾

Settings

Help ▾



EKSPERTA LĪMEŅA
PĀRDOŠANA

@salestraining

Home

Posts



👍 Liked ▾

📡 Following ▾

➦ Share

⋮

Send Message ✎



- Efektīvas pārdošanas sistēmas izveide -

14 nodarbību cikls uzņēmējiem un pārdošanas profesionāļiem

www.ccgrouplv/issavienojums



- Efektīva apziņas stāvokļa izveide -

14 nodarbību cikls uzņēmējiem un pārdošanas profesionāļiem

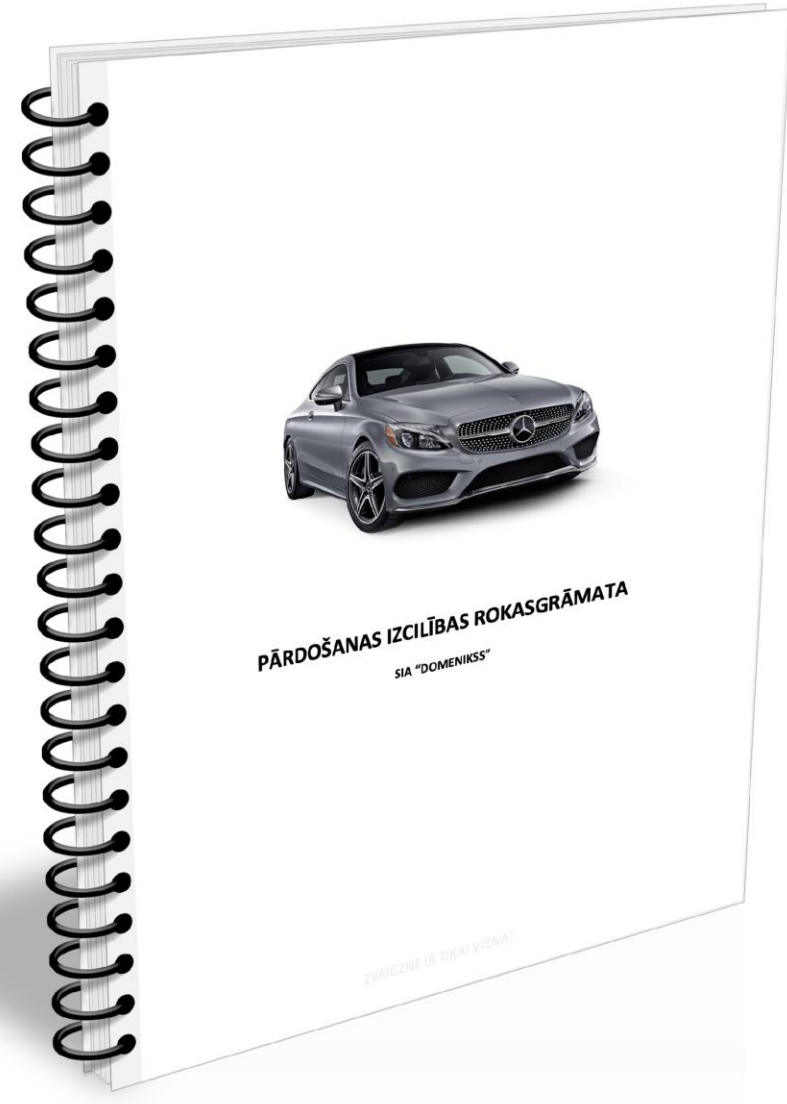
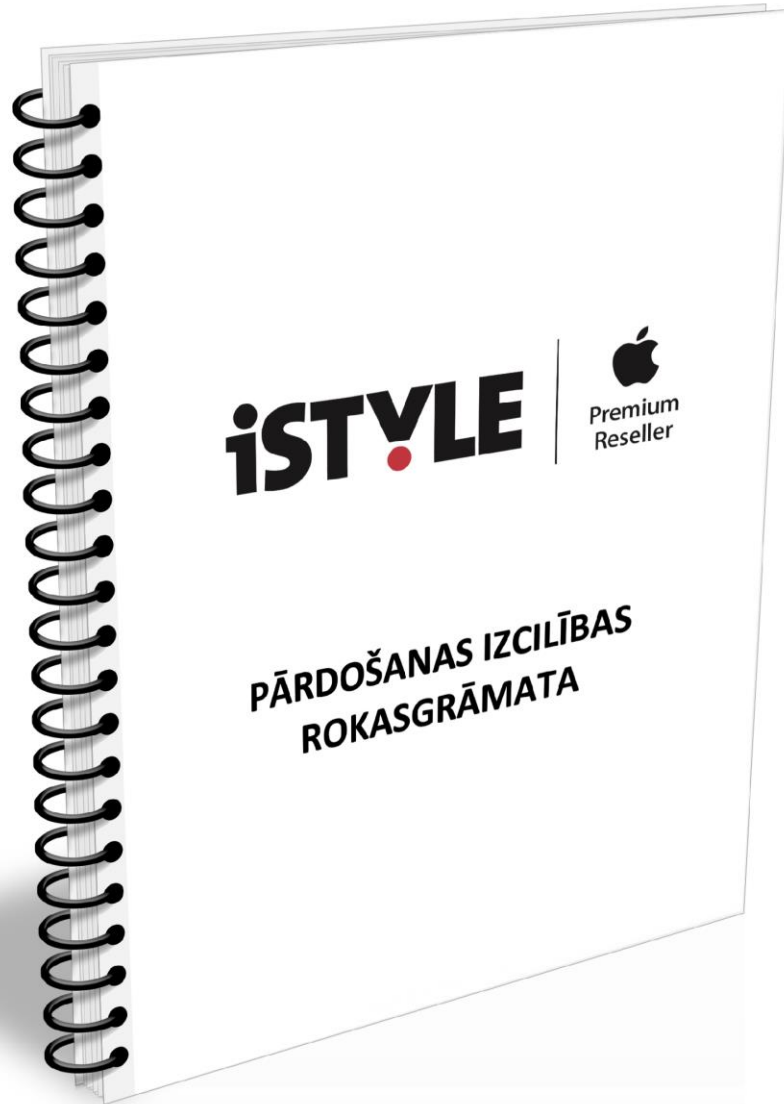
www.ccgrouplv/panakumi





SALES BOOK

SALES BOOK



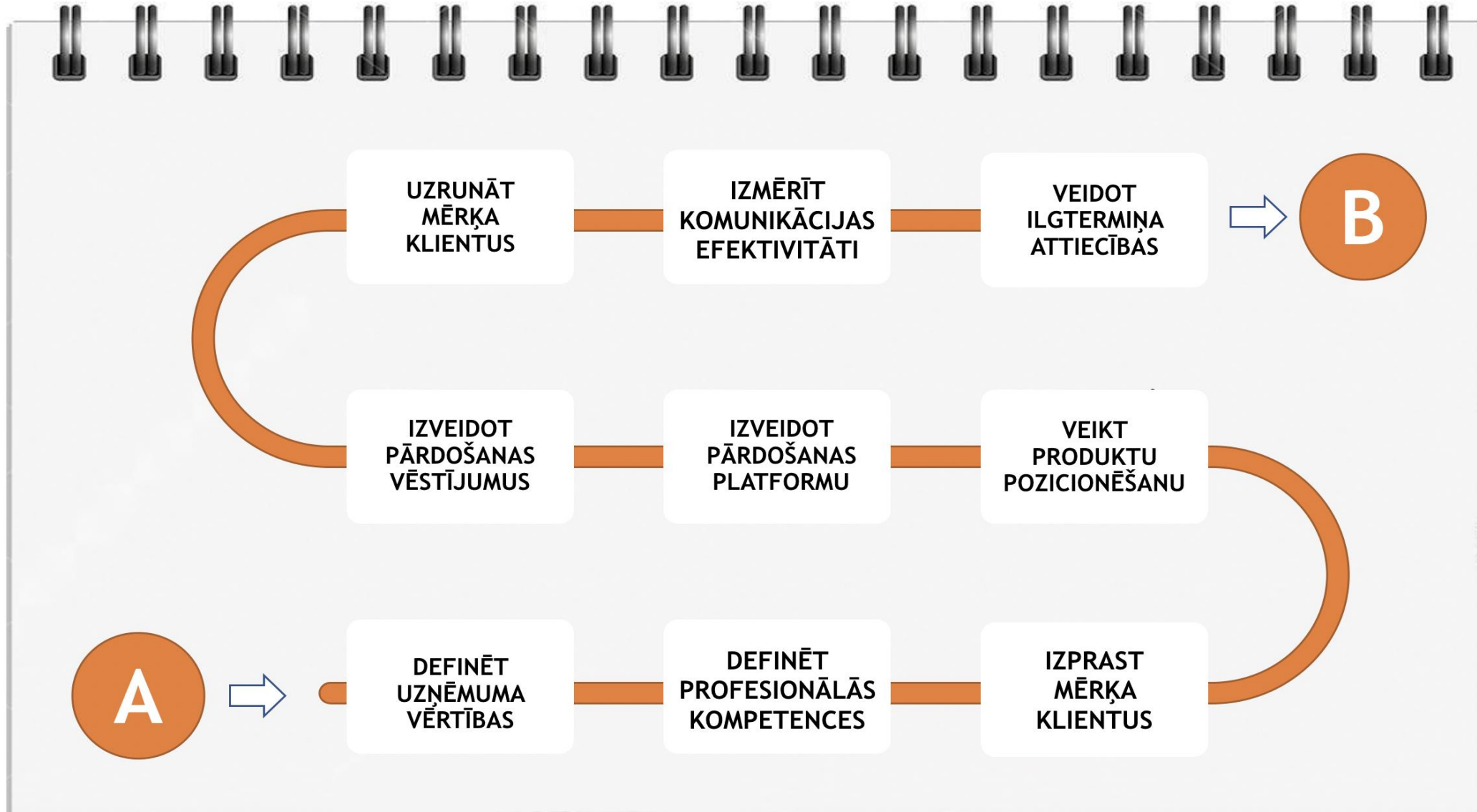
KAS NAV SALES BOOK?

- Vēl viena papīru kaudze, kas guļ galda atvilknē
- Formalitāte, kas nepieciešama šefa ambīcijām
- Nelietderīga laika un naudas tērēšana
- Risinājums visām problēmām
- Vienreizējs projekts

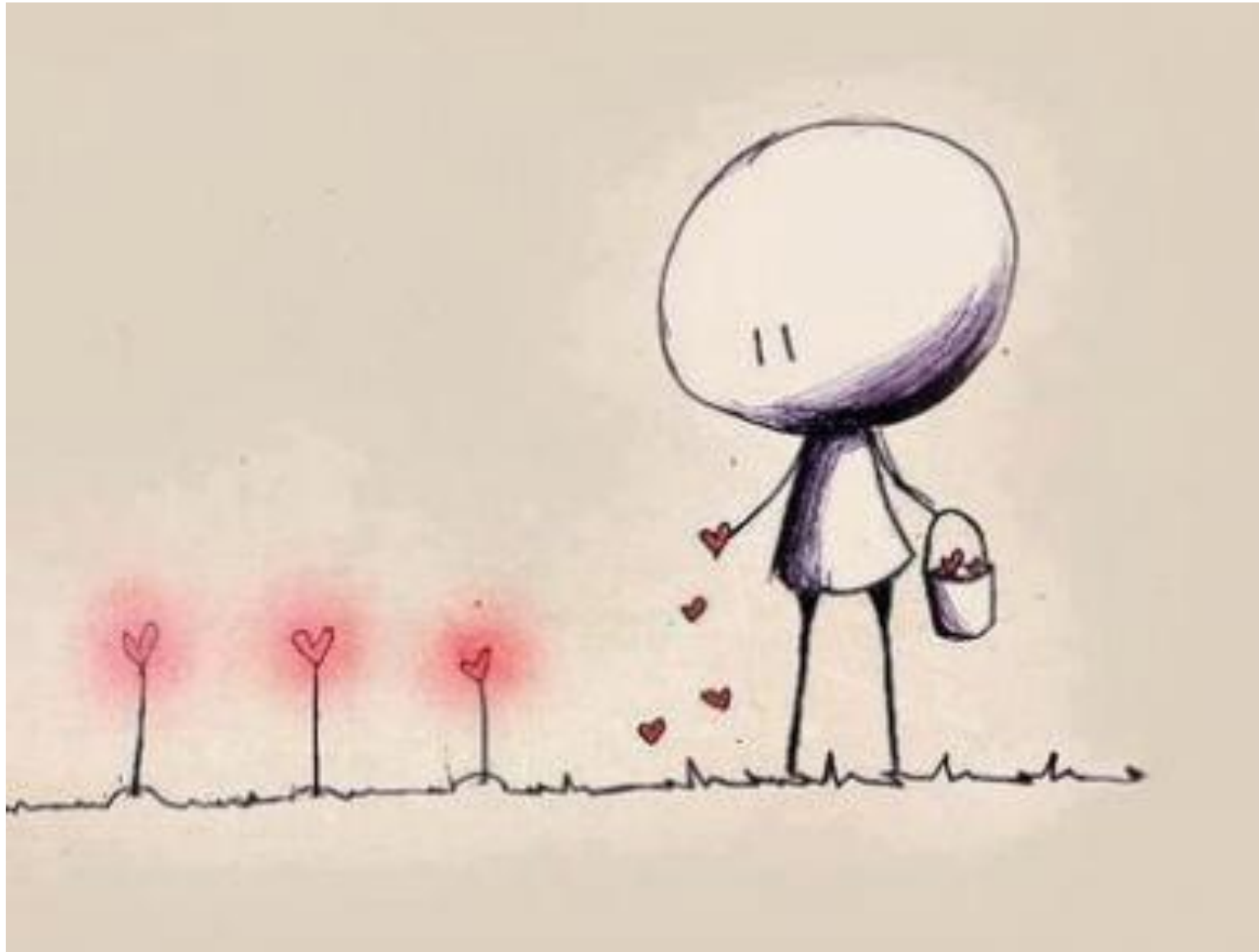
KAS IR SALES BOOK?

- Vērtīgākais uzņēmuma izaugsmes resurss
- Dzīvs un dinamisks darba instrumentu kopums
- Darba grupas kopdarbs – koučinga rezultāts
- Risinājums konkrētām problēmām
- Praktisks un regulārs biznesa procesu audits
- Investīcija, kas atmaksājas pilnībā

KĀDS IR SALES BOOK SATURS?



DEFINĒT VĒRTĪBAS



DEFINĒT KOMPETENCES



IZPRAST MĒRĶA KLIENTUS



VEIKT PRODUKTU POZICIONĚŠANU



IZVEIDOT PĀRDOŠANAS PLATFORMU



IZVEIDOT PĀRDOŠANAS VĒSTĪJUMUS



UZRUNĀT MĒRĶA KLIENTUS



IZMĒRĪT KOMUNIKĀCIJAS EFEKTIVITĀTI

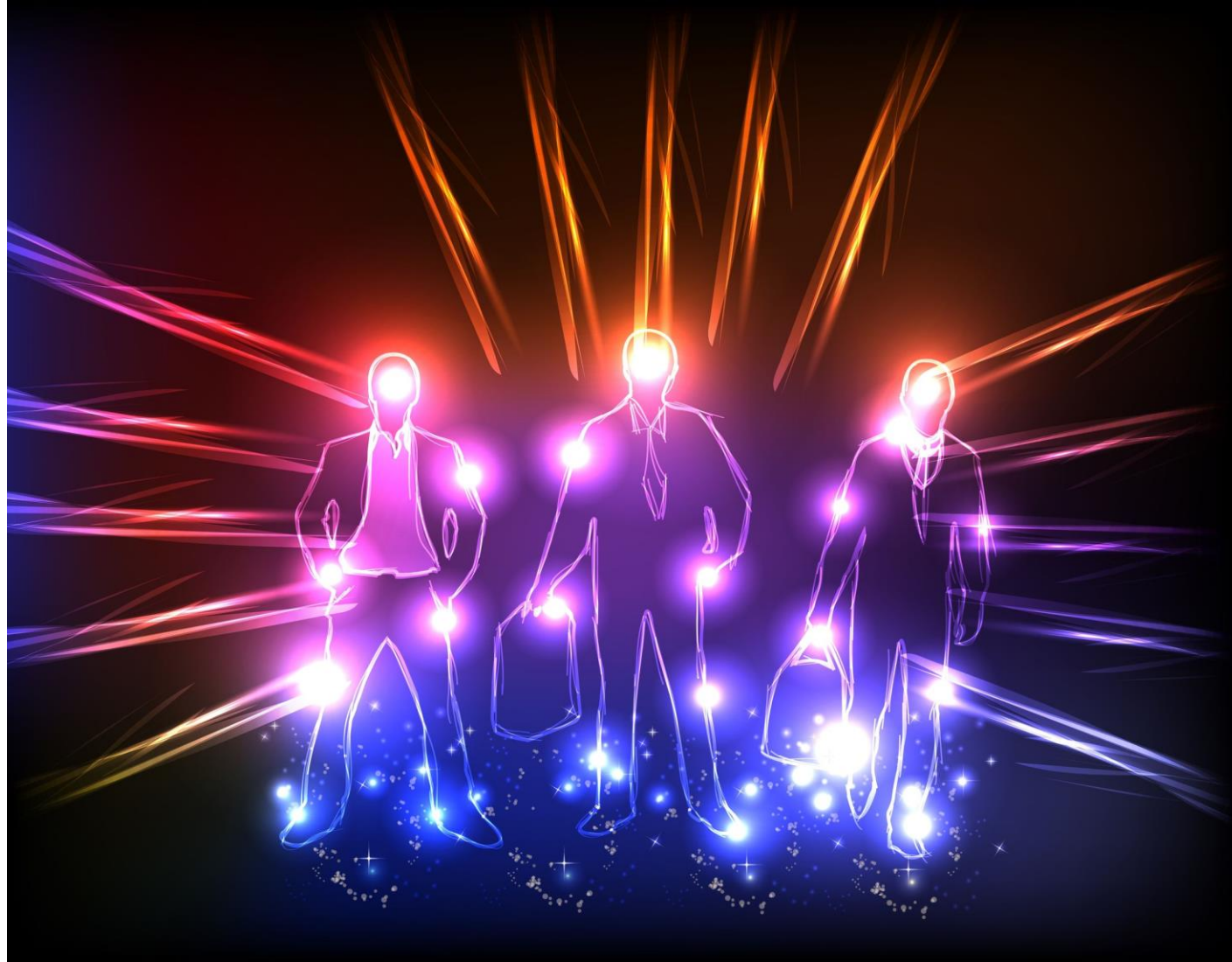


VEIDOT ILGTERMIŅA ATTIECĪBAS



PROFESIONĀLĀS KOMPETENCES

PROFESIONĀLĀS KOMPETENCES



PROFESIONĀLĀS KOMPETENCES

Tu jau zini...

Uzņēmums aug un attīstās tikai tad, kad aug un attīstās tā darbinieki.

Visi! Ieskaitot vadītāju!

Tas nozīmē, ka ik viena biznesa pamatā ir dzīvi cilvēki – profesionāļi, savas nozares eksperti ar savām apziņas robežām un profesionālajām kompetencēm.

PROFESIONĀLĀS KOMPETENCES

“Ik viens no mums ir tikai **1 kompetences** attālumā, lai divkāršotu sava darba efektivitāti un naudas apjomu bankas kontā mazāk nekā gada laikā!”

Brian Tracy

PROFESIONĀLĀS KOMPETENCES

Kompetence. Viss, ko mēs darām un kādi esam, gūstot vērā ņemamus rezultātus kādas noteiktas profesijas ietvaros. Wikipedia

VADĪTĀJA KOMPETENCES – PĀRSKATS

1.	HARIZMA
2.	PAŠKRITIKA
3.	DROSME
4.	EMOCIONĀLĀ INTELIĢENCE
5.	PAŠMOTIVĀCIJA
6.	GODĪGUMS
7.	OPTIMISMS
8.	MĒRĶTIECĪBA
9.	PAŠDISCIPLĪNA
10.	PAŠIZAUGSME

1.	KOMUNIKĀCIJA
2.	EMPĀTIJA
3.	CIEŅA
4.	RADOŠUMS
5.	STRESA NOTURĪBA
6.	IEJŪTĪBA
7.	ATTIECĪBU VEIDOŠANA
8.	SADARBĪBA
9.	PROAKTIVĪTĀTE
10.	PATIESUMS



CCG

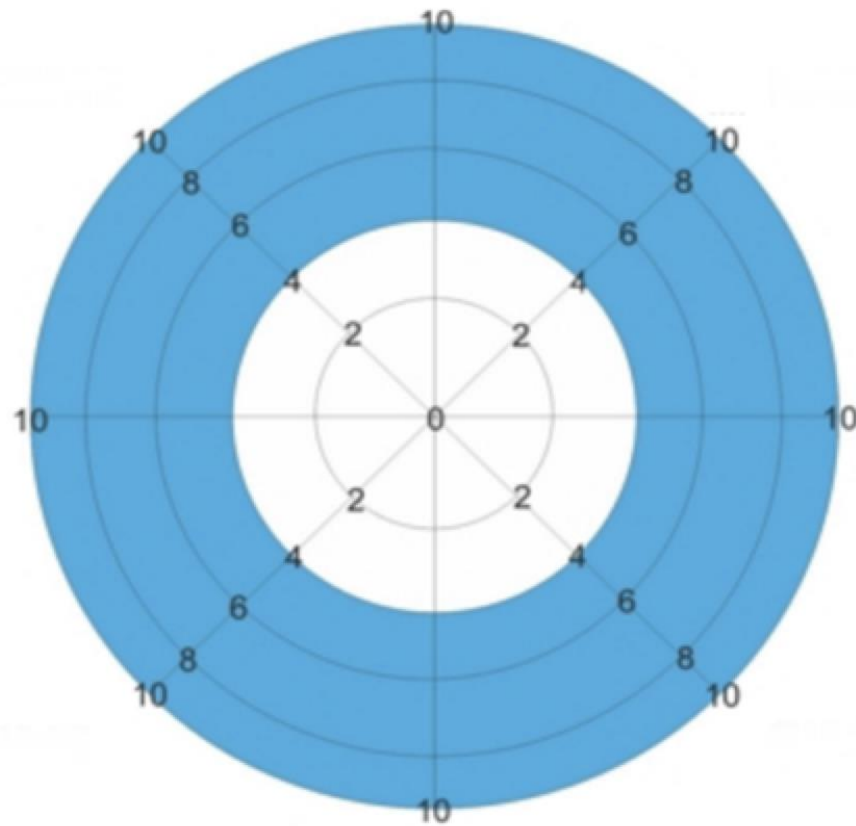
1.	PĀRMAIŅU VADĪBA
2.	KOMANDAS VADĪBA
3.	LĒMUMU PIŅEMŠANA
4.	STRATĒĢISKĀ DOMĀŠANA
5.	SPĒJA MOBILIZĒT UN IEDVESMOT
6.	ELASTĪBA
7.	TOLERANCE
8.	INOVATĪVA DOMĀŠANA
9.	PROBLĒMU RISINĀŠANA
10.	ATBILDĪBA

1.	PLĀNOŠANA
2.	DELEGĒŠANA
3.	KRITISKĀ DOMĀŠANA
4.	PSIHOĻOĢISKĀ IETEKMĒŠANA
5.	ANALĪTISKĀ DOMĀŠANA
6.	TEHNISKĀ DOMĀŠANA
7.	TEHNOĻOĢISKĀ DOMĀŠANA
8.	SISTĒMISKĀ DOMĀŠANA
9.	GLOBĀLA MĒROGA DOMĀŠANA
10.	PRECIZITĀTE

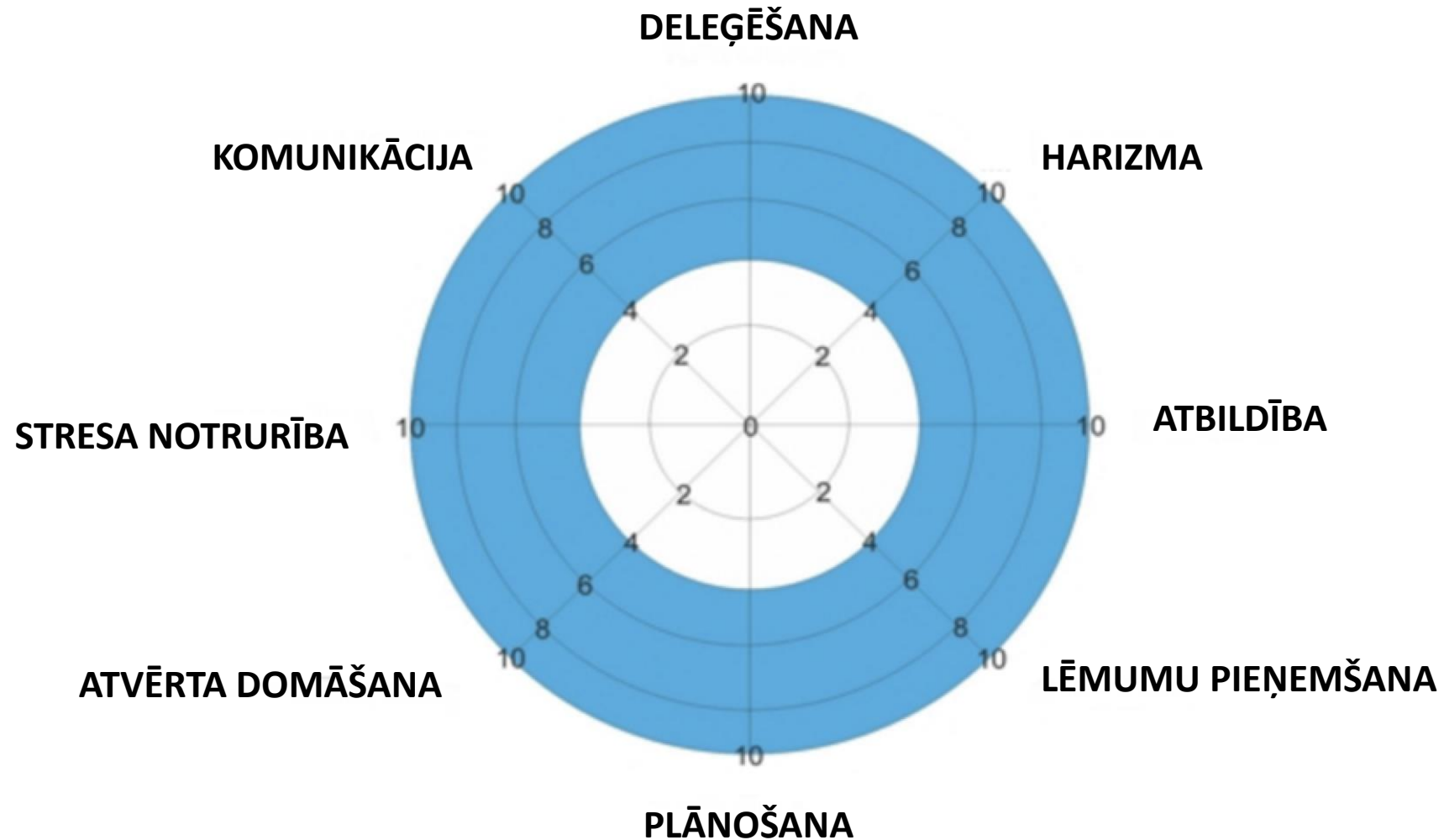
VADĪTĀJA KOMPETENCES – PIRAMĪDA



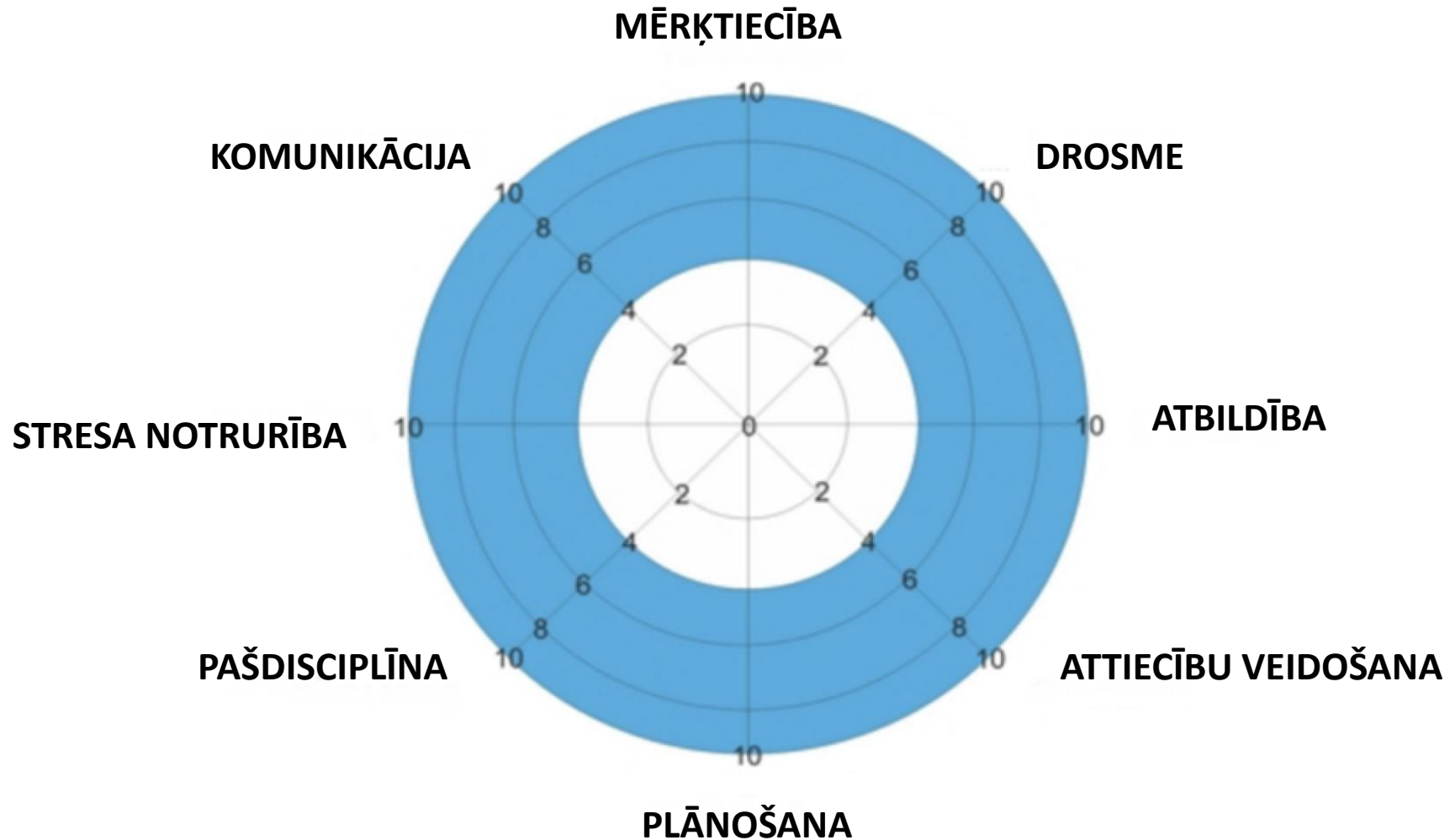
VADĪTĀJA KOMPETENCES – KOMPETENČU RĀMIS



VADĪTĀJA KOMPETENCES – KOMPETENČU RĀMIS



PĀRDEVĒJA KOMPETENCES – KOMPETENČU RĀMIS



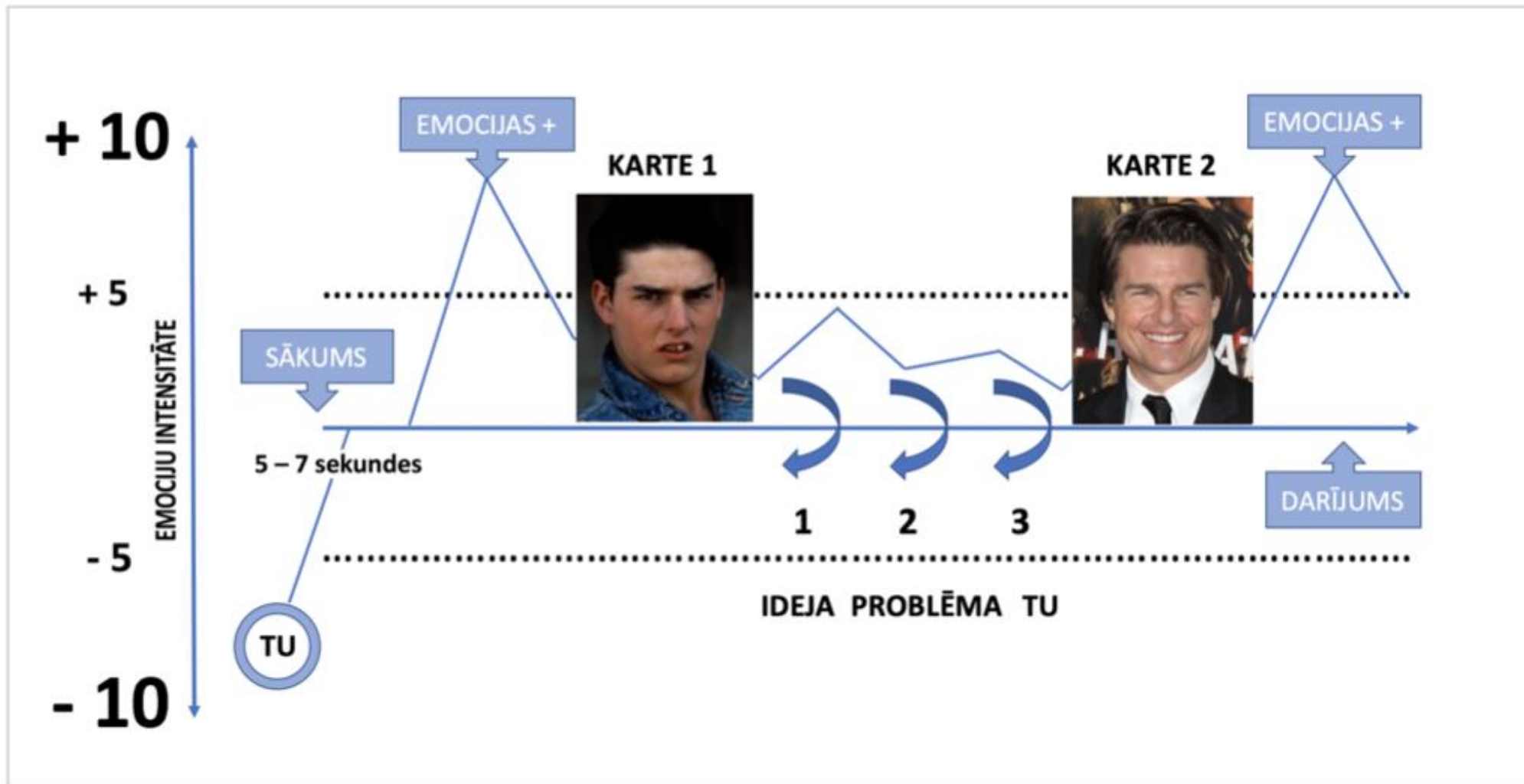
KOMPETENCES – RĪCĪBAS PLĀNS

1. Definē 8 ikdienas kompetences!
2. Definē 3 svarīgākās!
3. Definē 1 – ietekmīgāko!
4. Sadali mazākos posmos jeb elementos!
5. Izveido aktivitāšu plānu!
6. Definē progresa vērtēšanas kritērijus!
7. Sāc darīt!

KOMUNIKĀCIJA UZ DARĪJUMU LĪNIJAS



KOMUNIKĀCIJA UZ DARĪJUMU LĪNIJAS



KOMUNIKĀCIJA UZ DARĪJUMU LĪNIJAS

Vai zināji, ka tavā rīcībā ir **4 – 7** sekundes, lai nokļūtu uz līnijas?

Biznesā viss ir vienkārši – vai nu tu esi uz vienas līnijas ar savu mērķa klientu,
vai arī nē!

Un jā, darījumi notiek tikai uz līnijas!

TELEFONA ZVANS – 4 SEKUNDES



MĀJAS LAPA – 4 SEKUNDES



E-PASTS – 4 SEKUNDES



TIKŠANĀS KLĀTIENĒ – 5-7 SEKUNDES



KĀ TIKT UZ DARĪJUMU LĪNIJAS?

Izveidot abpusēju emocionālu saikni ar mērķa klientu abos – gan apziņas, gan zemapziņas līmeņos!



SIEVIETE BIZNESĀ

No apziņas stāvokļa līdz efektīvai biznesa sistēmai.
Soli pa solim.

Vebinārs - 6 nodarbības

Šis ir stāsts par stiprām sievietēm. Par tādām, kas vēlas izveidot savu pasauli pašas. Spēj parūpēties par savu un bērnu nākotni. Uzturēt dzīvu uguni ģimenes pavardā un soļot pa dzīvi ar augsti paceltu galvu.

Mēs ticam - katrai sievietei dzīves laikā ir jāatrod savs IKIGAI, savs aicinājums. Un nav svarīgi, kas tas ir - adīt krāsainas cepures, vadīt komandu vai pasniegt jogu.

Svarīgi, ka tas nāk no sirds un sniedz finansiālu drošību!













Lai tas notiktu, ir jāizveido noteikts apziņas stāvoklis, jāapgūst nepieciešamās zināšanas un jāattīsta pareizās kompetences.

Par sievietēm, kas spēj būt stipras, pašpietiekamas, iekārojamas, neatkarīgas, vienlaicīgi, nezaudējot savu sievišķīgo valdzinājumu.

Par Tevi.

ONLINE PĀRDOŠANAS SISTĒMA

ONLINE PĀRDOŠANAS SISTĒMA

DZIĻĀ STRUKTŪRA				VIRSPUSĒJĀ STRUKTŪRA							
											
TU	KLIENS	PRODUKTS	VĒSTĪJUMS	KOMANDA	KANĀLI	INSTRUMENTI	ĶĒRĀJI	MĒRĪJUMI	PASTIPRINĀTĀJI	VIENOŠANĀS	IEGĀDE
Vērtības	Raksturojums	Apraksts	Kopīgu vērtību aktualizēšana	Vērtības	Sociālie tīkli	CRM sistēma efektīvai komunikācijai	Motivējoši citāti	Facebook pixels	Paldies lapa	E-pasts	Online norēķinu un apmaksas platforma
Talanti	Vērtības	Pozicionējums	Biznesa psiholoģijas izpratne un izmantošana	Mērķi	Mājas lapa	E-pastu automatizācija	Praktiski padomi	Google analytics	Paldies vēstule	Individuāla tikšanās	Rēķina izrakstīšana
Kompetences	Vienojosās iezīmes	Salīdzinājums ar konkurentiem	Mērķa definēšana	Ticību summa	Blogs	Google optimizācija	Bezmaksas vērtība	Klientu plūsmas monitorings	Klientu lojalitātes programma	Telefona zvans	CRM sistēma naudas plūsmas kontrolei
Zināšanas un prasmes	Aktuālas problēmas	Unikālās vērtības noteikšana	Satura un koncepcijas izstrāde	Kompetences	Konkurentu aktivitātes	Facebook retargetēšana	Humors	Konversijas % monitorings	Aptaujas	Skype saruna	CRM sistēma atgriezeniskai saiknei
Profesionālā pieredze	Motīvi un stimuli	Atbilstība pārdošanas cikla posmam	Struktūra un secība	Prasmes	Sadarbības partneri	Tikšanās klātienē	Pamācošas metaforas	ROI - investīciju efektivitāte	Diskusijas	SMS	Piegāde
Motīvi un stimuli	Saskarsmes punkti	Racionāls un emocionāls rezultāts	Solījums	Motīvi un stimuli	Lojālo klientu atsauksmes	Telefona zvans, vebinārs	Intrīgējoši un pārsteidzoši attēli	Cost per lead	Forumi	FB Message	Drošība
Stratēģijas un instrumenti	Intereses un hobiji	Piepārdošanas iespējas	Valoda	Patiesais nodoms	Viedokļu līderu rekomendācijas	Facebook Live	Pieredzes stāsti	Cost per click	Lojālo klientu atsauksmes		Ērtums
Apziņas stāvoklis	Valoda	Loma kopējā produktu portfēlī	Informācijas apjoms	Lojalitāte	Masu pasākumi	Čatboti un ziņu automatizācija	Nozares un uzņēmuma aktualitātes	Click-through rate	Labāko piemēru analīze		Praktiskums
Spēka un līdzsvara rituāli	Ienākumu avots un apjoms	Izvērtējums attiecībā uz tirgus izmaiņām	Formāts	Iekšējais potenciāls	Masu mediji	Video, audio rullīši	Loterijas, konkursi un promo akcijas	Value per lead	Kļūdu analīze		
Personīgais zīmols un unikalitāte	Lēmuma pieņemšana process	Nākotnes potenciāls	Prognozējamā atbildes reakcija	Profesionālā pieredze	Asociācijas un apvienības	Piezemēšanās lapa	Intervijas ar viedokļu līderiem	Cost per customer	Pēcpārdošana		
80%				20%							
WWW.CCGROUP.LV											

ONLINE PĀRDOŠANAS SISTĒMA



ONLINE PĀRDOŠANAS SISTĒMA – PIEZEMĒŠANĀS LAPA



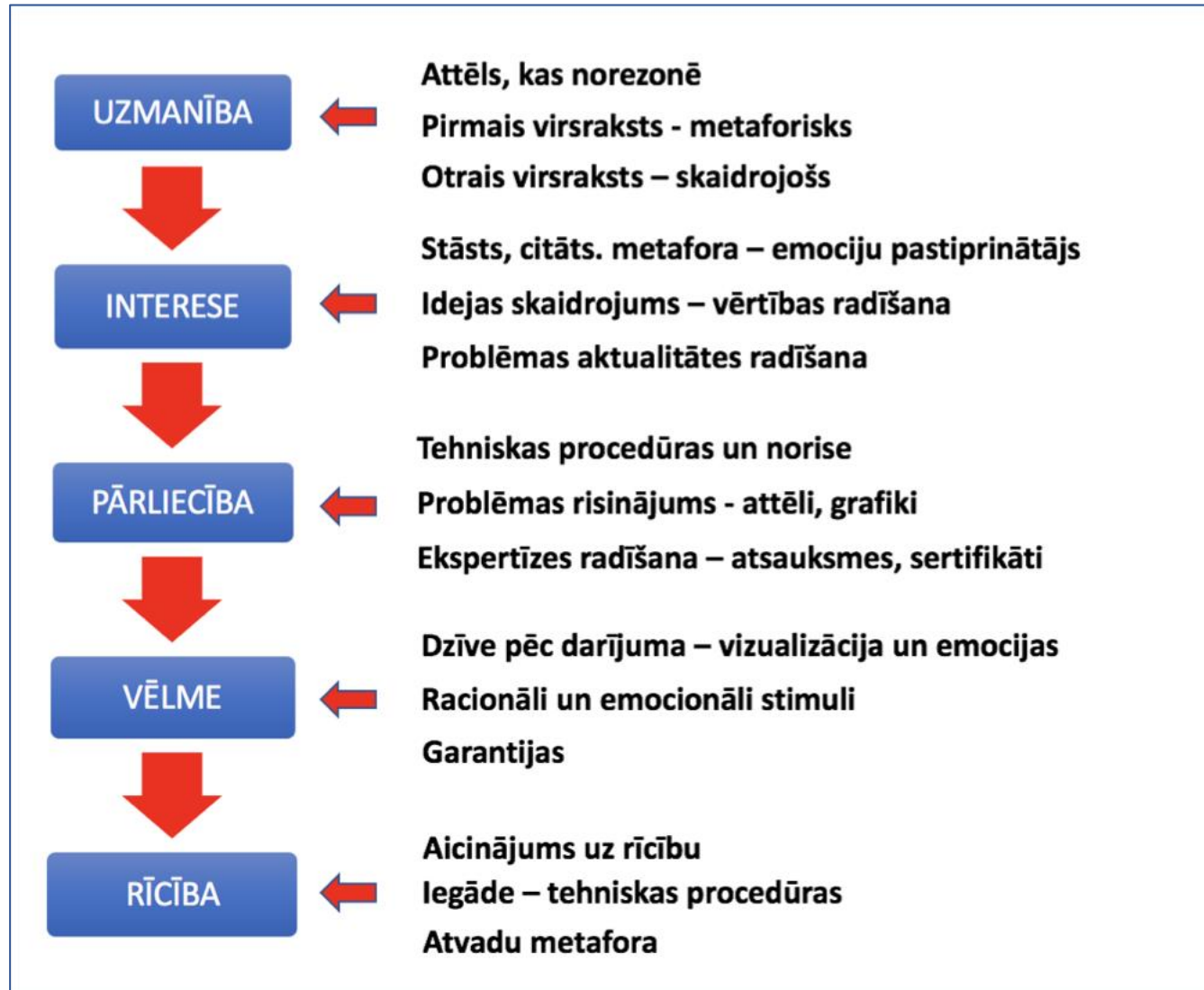
SAPNIS PAR SAVU MĀJU

Videi draudzīgas, ekoloģiskas un energoefektīvas mājas būvēšana

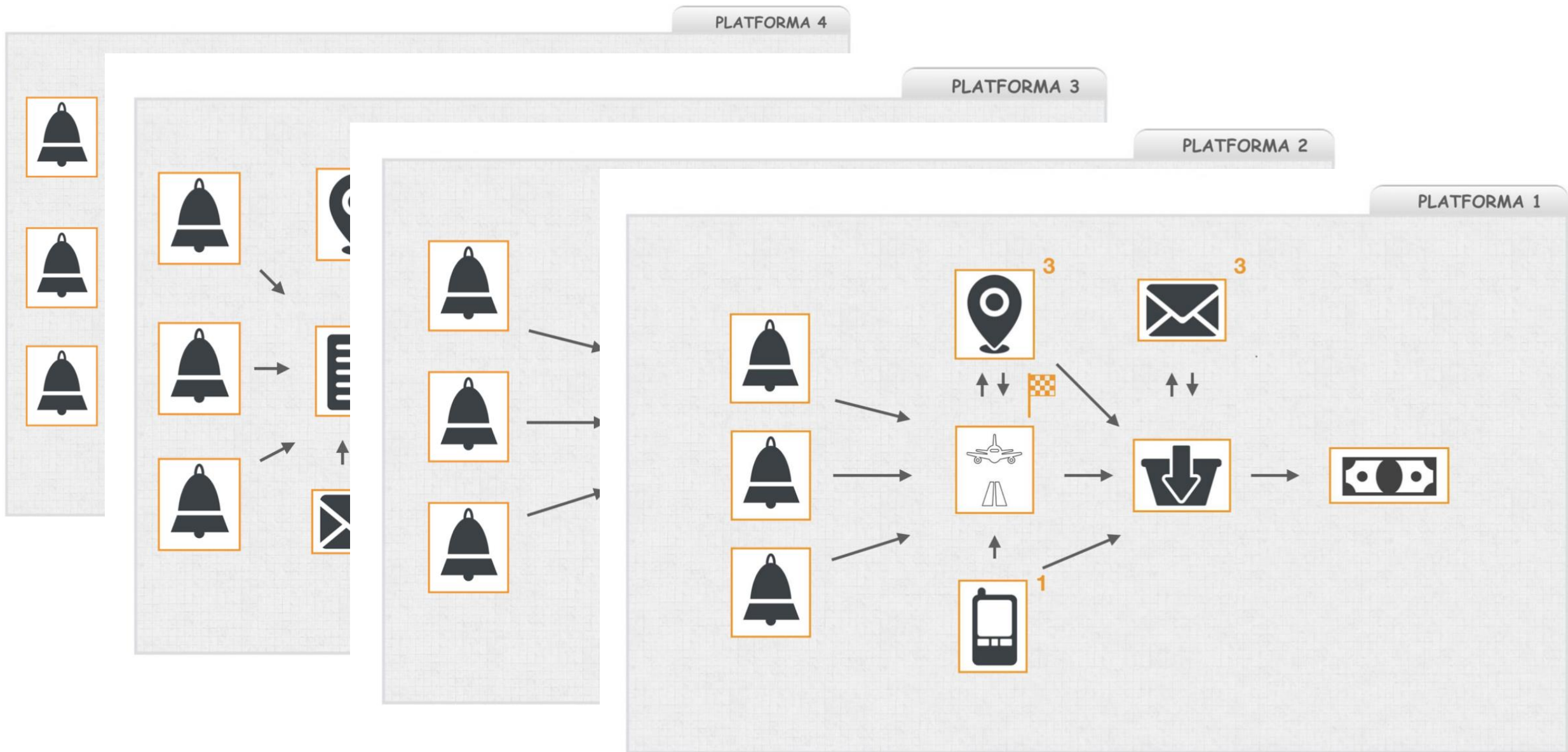
PIETEIKTIES KONSULTĀCIJAI!

www.sapnisparmaju.lv

ONLINE PĀRDOŠANAS SISTĒMA – PIEZEMĒŠANĀS LAPA



ONLINE PĀRDOŠANAS SISTĒMA



ONLINE PĀRDOŠANAS SISTĒMA – KĒRĀJI

1. Vērtību stāsts
2. Panākumu stāsts
3. Bezmaksas vērtība
4. Aktuāla problēma
5. Aktuāls mērķis
6. Humors
7. Pārsteigums, šoks
6. Acīmredzams ieguvums
8. Dzīva saruna
9. Intriga
10. Aktualitāte



Passive House Factory



· June 27, 2017 · Edited · 🌐

Kad man bija 6 gadi, tētis uzbūvēja māju. Pagalmā. Vecajā ozolā. Kā šodien atceros to īpašo sajūtu. Prieku un lepnumu par tēta dāvanu. Vecā koka zaros aizritēja daudzas jo daudzas vasaras. Neslēpšu, šīs ir manas bērnības skaistākās atmiņas.

Iespējams, tieši šī iemesla dēļ es kļuvu par inženieri. Tagad, es pats projektēju un būvēju mājas. Īstas. Dzīvas. No koka. Laimīgiem cilvēkiem.

Es zinu. Tās pat nav mājas, bet gan cilvēku sapņi. Sapņi, kurus es palīdzu piepildīt.

Vai esi redzējis cilvēku acis, kad viņi pirmo reizi pārkāpj savas jaunās mājas sliekšni? To nevar izstāstīt. To var tikai piedzīvot.

Jā, un vēl. Mēs esam pieredzējušu profesionāļu komanda. Cilvēki, kuri mīl savu darbu un uzņemas atbildību par rezultātu.

Būsim pazīstami! Mani sauc Andis Krauklis.

Ja arī Tev ir sapnis par savu māju, ieskaties -

<http://www.sapnisparmaju.lv/>

👍❤️😮 396

2 Comments

103 Shares



Write a comment...





Traffic and Funnels

Sponsored ·

How did two ordinary guys master the art of advertising?

After years of struggle, I finally discovered the keys to consistently winning at advertising. In this book are the keys that will unlock unlimited customers, clients, and profits WITHOUT the guesswork...

For A Limited Time, Pay Only \$6.95 and get our BRAND NEW book, "The Intelligent Advertiser"... [See More](#)



TAYLORWELCH.CLICKFUNNELS.COM

Become The Intelligent Advertiser [\$6.95]

Get Offer



EKSPERTA LĪMEŅA PĀRDOŠANA

Published by Edgars Untāls [?] · November 4 at 4:59 PM · 🌐

Manuprāt, viens no lieliskākajiem uzņēmēju stāstiem!

"Labadiena! Esmu Džeriņš. Jānis Dzeriņš.

Mana "Panndžerija" nodarbojas ar visa veida konditorejas izstrādājumu izgatavošanu nelielos apjomos - pārsvarā mazumtirdzniecībā un uz pasūtījuma. Esmu pateicīgs ikvienam, kurš "nepaskries" garām, izlasīs līdz galam un padalīsies tālāk. Iespējams tieši šobrīd Tu, vai Tavi draugi meklē labu kliņģeri, vai īsta belaša garšu no tālajiem 80jiem. Esmu dzimis un audzis liepājnieks! Pilsētā,... [See More](#)



Get More Likes, Comments and Shares
Boost this post for €5 to reach up to 2,900 people.

89,093
People Reached

12,362
Engagements

[Boost Post](#)

633

50 Comments 1,101 Shares



Kamīnu Meistars

February 15 · 🌐

Sveiki!
Prieks, ka atnāci!
Mani sauc Vitolds Untāls, esmu sertificēts Amatniecības kameras Meistars.
Jau vairāk nekā 20 gadus mūrēju un atjaunoju kamīnus un krāsnis. Tā ir mana sirdslieta.
Man patīk tas, ko es daru, un es priecāšos, ja mans darbs ienesīs siltumu un mājīgumu arī Tavās mājās.
Izvēlies kādu no attēlos redzamajiem risinājumiem vai sāc ar ideju un piezvani!
Tālruņa numurs: 29596985.
E-pasts: vitoldsun@e-apollo.lv
Ar cieņu,
Vitolds



40,436
People Reached

4,090
Engagements

[Boost Again](#)

Boosted on Feb 25, 2019
By Edgars Untāls

Completed

Boosted on Feb 1
By Edgars Untāls

People Reached **5.1K**

Post Engagement **344**

People Reached [>](#)

[View Results](#)

You and 452 others

18 Comments 689 Shares



Uzmanību!

**Nelasi, ja nevēlies sasniegt nākamo
savas profesionālās izcilības
līmeni!**

BUSINESS
FORUM
RIGA
in partnership with
DELFI



PREMIER BUSINESS EVENT

7. NOVEMBRĪ, 2019.

Pievienojies un satiec sava laikmeta lēģendas!
Par brīvu!

 EKSPERTA LĪMEŅA PĀRDOŠANA
Published by Edgars Untāls [?]
Page Liked · October 12 · 🌐

Draugi! Šis ir kas īpašs!

Kāds no jums nāks uz šī gada lieliskāko notikumu biznesa profesionāļiem RIGA BUSINESS FORUM.

Par brīvu !

Jā! Tieši tā! Kādam no jums es uzdāvināšu savu biļeti 307 EUR apmērā! Jo pats, diemžēl, netieku!

Papildu informācija šeit!

<https://m.me/salestraining?ref=w7789828>

 Tag Products  Add Location  Edit

12,153

People Reached

2,871

Engagements

Boost Post

  You and 86 others 47 Comments 24 Shares

 Like  Comment  Share 

Most Relevant ▾

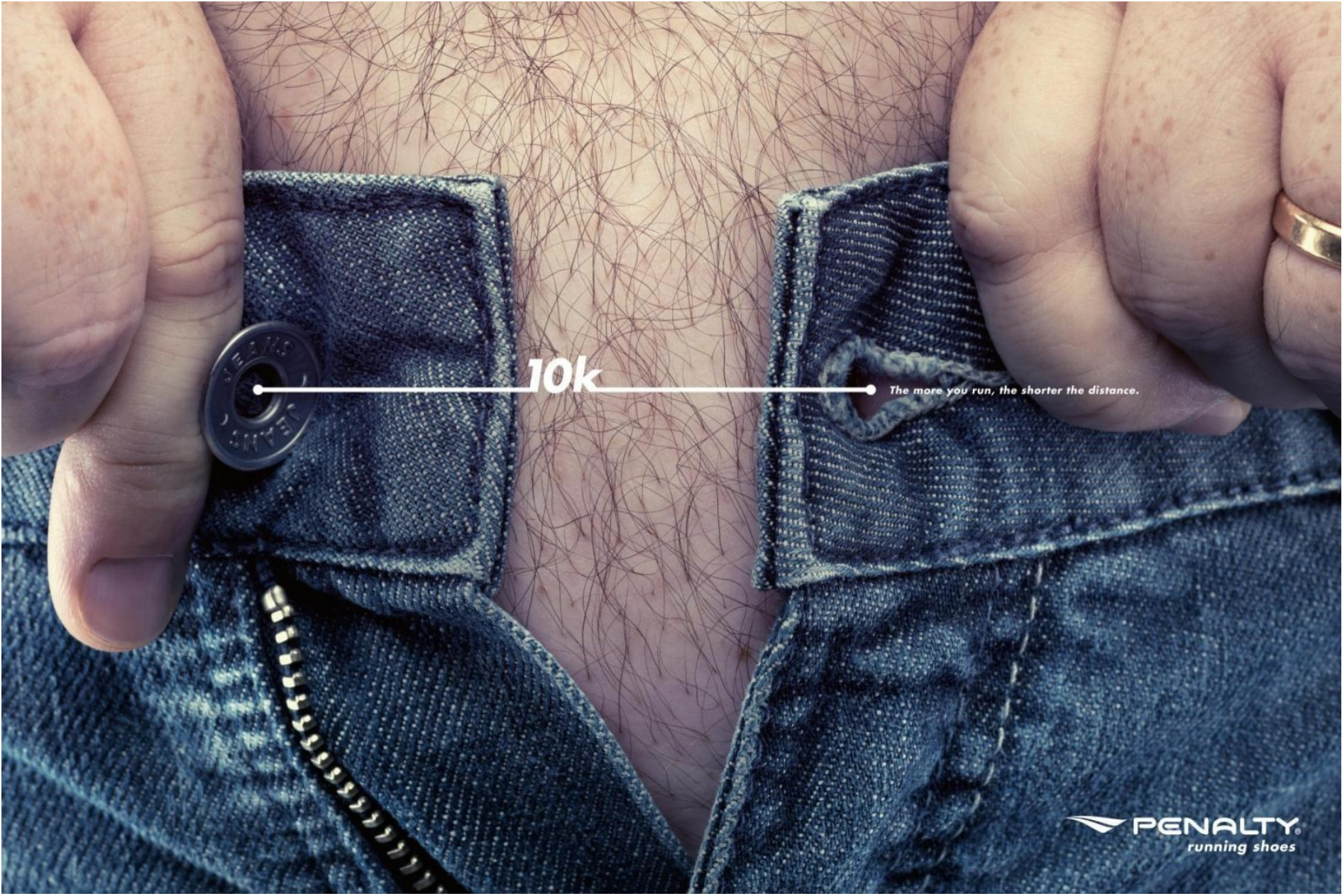
 Author
EKSPERTA LĪMEŅA PĀRDOŠANA .
Like · Reply · 5w  3

 Baiba Lauze Vispar jau ļoti gribētos..butu super iemesls atlikt ikdienas darbus 😊 un pacelties citaa realitātee .
Like · Reply · Message · 6w  2

 Author
EKSPERTA LĪMEŅA PĀRDOŠANA
Lai izdodas! ;o)
Like · Reply · 6w  3

 Flīna Indriķa Robins Šarma jau gadus 7 ir

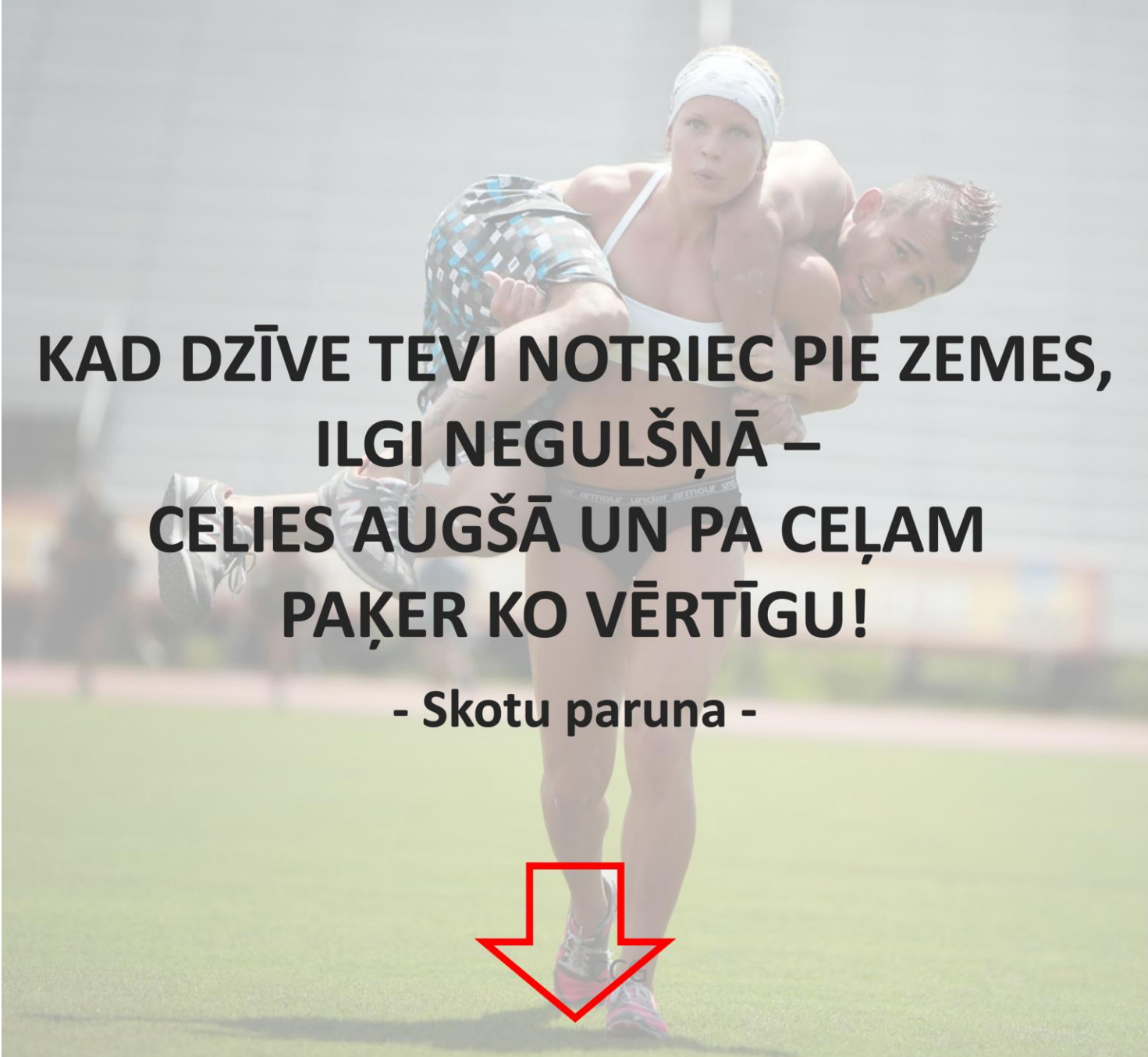
Comment as EKSPERTA LĪ...    



10k

The more you run, the shorter the distance.

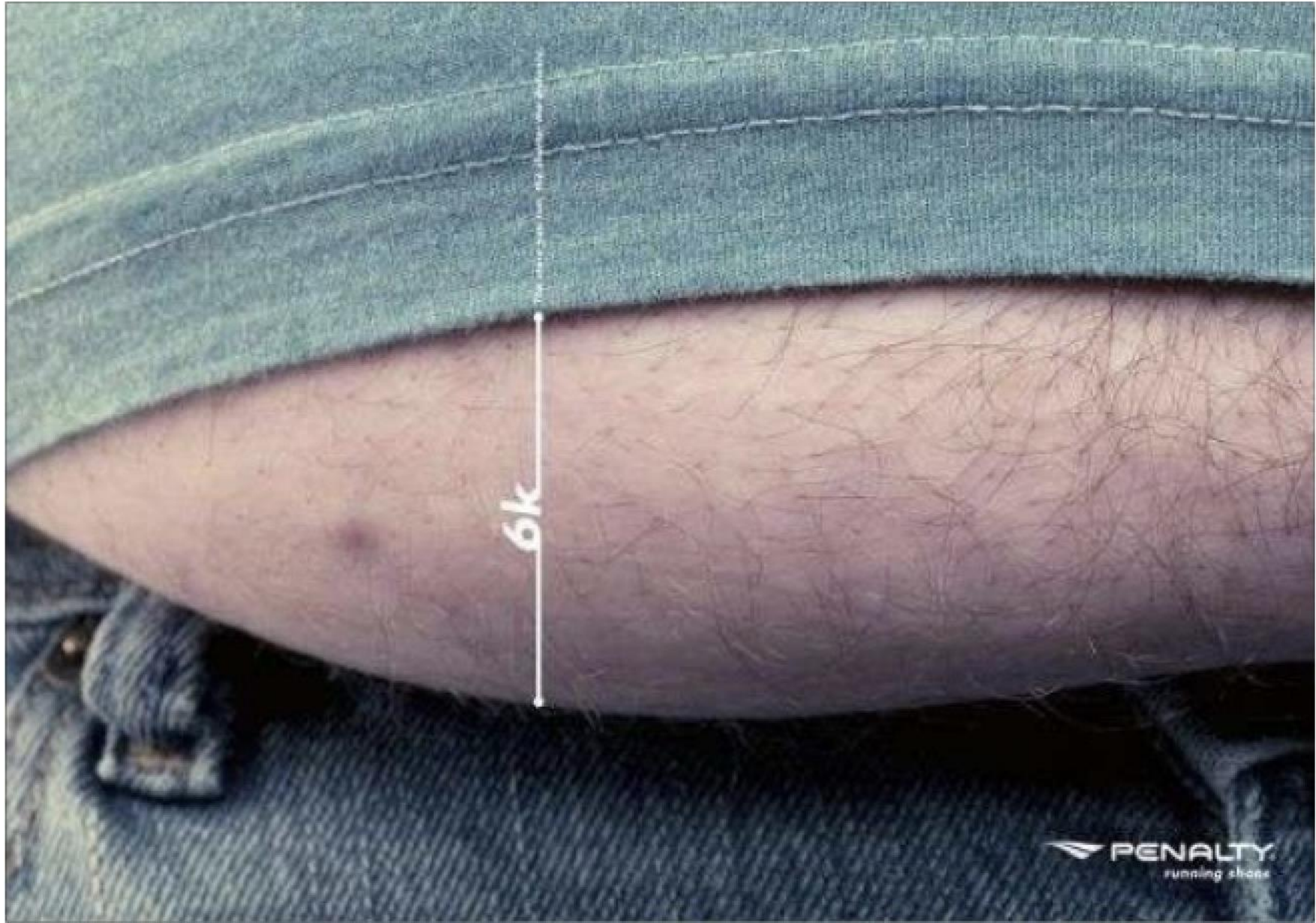
PENALTY
running shoes

A woman in athletic wear is carrying a man on her back. They are on a green track. The woman is wearing a white headband, a white sports bra, and black shorts with 'under armour' written on the waistband. The man is wearing a blue and white checkered shirt and black shorts. The background is a blurred outdoor setting.

**KAD DZĪVE TEVI NOTRIEC PIE ZEMES,
ILGI NEGULŠNĀ –
CELIES AUGŠĀ UN PA CEĻAM
PAĶER KO VĒRTĪGU!**

- Skotu paruna -







Гаррет Джонсон - РИГА 2 октября 2018
года

Sponsored ·

Like Page

Мастер-класс ГАРРЕТТА ДЖОНСТОНА в Риге (2 октября)

"До свидания, маркетинг, привет, успешный клиент"

Подробная информация здесь: <http://bit.ly/2JF7W4C>

РИГА - 2 ОКТЯБРЯ

**КАК СДЕЛАТЬ ВАШ БИЗНЕС
ЛИДЕРОМ НА РЫНКЕ**

МАСТЕР-КЛАСС ГАРРЕТТА ДЖОНСТОНА



The French Rejection 26

God of Cricket 40

TIME

ARE YOU **MOM ENOUGH?**

Why attachment parenting drives some mothers to extremes—and how Dr. Bill Sears became their guru

BY KATE PICKERT



Jamie Lynne Grumet, 26, and her 3-year-old son



Gutta Latvija

Sponsored · 🌐

Klāt ir vēsā gadalaika sezona ❄️, tāpēc ir laiks mājīgām sarunām, siltiem plediem un Gutta karstajiem dzērieniem ❤️ Izvēlies savu favorītgaršu un sasildies.

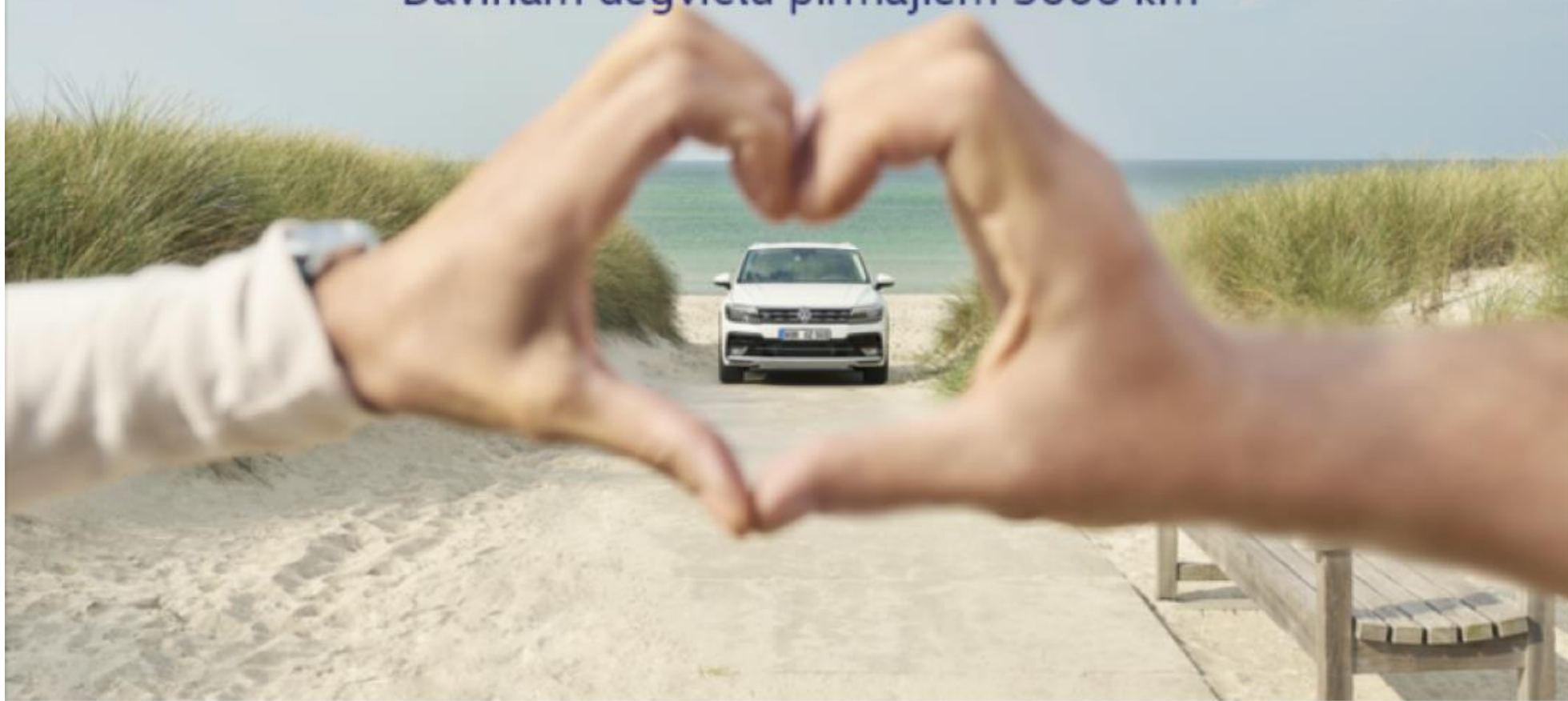


GUTTA.LV

[Learn More](#)

Noliktavas izpārdošana!

Dāvinām degvielu pirmajiem 3000 km



Moller Auto
Krasta

Krasta iela 54, Rīga Tālr.: +371 67897700 krasta@moller.lv





Edgars Untāls



Inga Ezera

Pārdošana. Īsumā par svarīgāko! 1. sērija
www.cgroup.lv/issavienojums

5,744 People Reached 699 Engagements [Boost Post](#)

37 7 Shares 2.6K Views

[Like](#) [Comment](#) [Share](#) [More](#)

[Comments](#) [Up Next](#)

Most Relevant ▾

Kristine Krisjane · 22:22 Kad būs nākamais Live ???
Lūdzu atsūtiet man Messenger , negribu palaist garam 😊

[Like](#) · [Reply](#) · [Message](#) · 18h [2](#)

↳ 3 Replies

Irina Liene Šavčenko · 22:36 Rakstu kā patērētājs, kas nesen saskārās ar šādu situāciju pārdošanā, klientu piesaistē pa telefonu. Diemžēl, neatcerēšos kompānijas nosaukumu, kas veica šo apzvanīšanu, tomēr saruna spilgti palika atmiņā. Zvanīja puisis, kurš interesējās par patreizēj... See More

[Like](#) · [Reply](#) · [Message](#) · 1d · Edited [6](#)

Jolanta JP · 2:43 🙄🙄🙄🙄🙄

[Like](#) · [Reply](#) · [Message](#) · 6h [1](#)

Konstantinova Sanda · 20:46 🙄🙄🙄

[Like](#) · [Reply](#) · [Message](#) · 1d [3](#)

Ivars Krampis-Vanags · 20:26 😊

[Like](#) · [Reply](#) · [Message](#) · 1d [3](#)

Janis Dambergs · 24:39 👍

[Like](#) · [Reply](#) · [Message](#) · 1d [3](#)

Top Fan

Top Fan

ONLINE PĀRDOŠANAS SISTĒMA – ČATBOTS





ManyChat

Active Subscribers

1 508

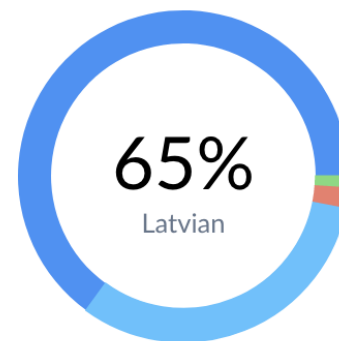
Recent Subscribers



Content Overview

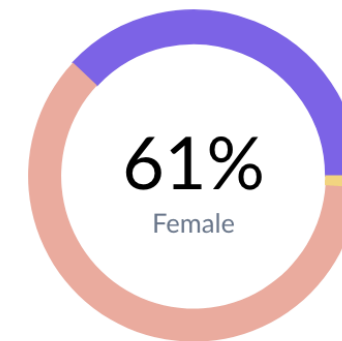
Flows	38
Growth Tools	9
Sequences	1
Ads	1
Trigger Rules	1
Keywords	8

Language



● Latvian 65% ● English 32%
● Russian 2% ● Other 1%

Gender



● Male 38% ● Female 61%
● Other 1%

Last Modified Flows

Name	Channels	Runs	Modified	
Teātris		22	9 minutes ago	
FB AD 101 co...		137	20 days ago	
30 DIENU PL...		554	20 days ago	
Process - 30 d...		550	2 months ago	
CONNECT - F...		57	2 months ago	



EKSPERTA LĪMEŅA PĀRDOŠANA

Published by Edgars Untāls [?] · 26 mins · 🌐



Čau! Nāksi uz teātri? Uz Nacionālo?

Par brīvu!

Man ir 2 biļetes, ko uzdāvināt. 🙏

<https://m.me/salestraining?ref=w8341578>

p.s. es arī būšu! Un, jā - 18+ ;0)



Nāksi uz teātri? Par brīvu?

OUTSIDE. Šī gada lielākā sensācija!



18+

961

People Reached

131

Engagements

Boost Post

Teātris

Messenger Ref URL

Opt-In Message

Starting Step

PIRMĀ ZIŅA - 30 DIENU PLĀNS

Prieks, ka atnācī!
Sen neesam tikušies...

Kā klājas jaunībā? ;0)

Ja esi šeit pirmo reizi - jūties kā mājās!

Šī ir čātбота pasaule. Šeit notiek brīnumainas lietas. 🤖👉👈

Piemēram, tagad Tev ir iespēja dāvanā saņemt 2 biļetes uz teātri. Uz Nacionālo. Uz fantastisku izrādi - OUTSIDE. Uzreiz pēc svētkiem - 23. janvārī!

Ko saki?

👉👈👉👈

Režisors - skandalozais Kirils Serebrenņikovs

Paskaties teātra mājas lapā - biļetes vairs nav nopērkamas!

Un, jā! Es arī milu teātri. Man patīk dzīvot līdzī emocionāliem un uz skatuves. ❤️

Pirms ejam tālāk, ļauj man Tev uzdot jautājumu -

Kurš no šiem abiem tematiem Tev ir tuvāks?

GALVAS SAKĀRTOŠANA

NAUDAS PELNĪŠANA

Actions

- Add Tag
teātris
- Google Sheets Actions
Insert Row

Actions #1

- Add Tag
teātris
- Google Sheets Actions
Insert Row

Send Message #1

Vari man ticēt, es Tevi saprotu!

Tā ir lieliska sajūta, kad vari baudīt dzīvi un parūpēties par saviem mīļajiem! 🙏

Starp citu, iespējams, ka esi jau dzirdējis par programmu - ĪSSAVIENOJUMS.

Tā ir unikāla personīgās izcilības un pārdošanas sistēma.

Jā, par teātri...

16. janvārī 13:00 Facebook tiešraidē notiks izloze. Un Tu jau esi uzvarētāju sarakstā!

Es izvēlēšos laimīgo, un es vēlos, lai veiksmē uzsmaida tieši Tev! ;o) 🙏

Atgriezoties pie naudas pelnīšanas...

Piesakies nodarbībam, izmantojot kodu - FB un dāvanā saņem individuālu konsultāciju 100 EUR apmērā!

Lielska iespēja, vai ne?

Uz tikšanās!
Edgars

👉👈

ĪSSAVIENOJUMS 11.0

Send Message

Taisnība! Gan panākumi, gan neveiksmes atrodas galvā! 🙏

Esmu pats par to daudz reizes pārlecīnājies.

Tāpēc esmu izveidojis ko īpašu -14 nodarbbu ciklu.

Ieskaties zemāk esošajā saitē un es apsolu - Tava dzīve nekad vairs nebūs kā agrāk! ;O)

Bet nu atpakaļ pie teātra lietām...

👉👈👉👈

16. janvārī 13:00 Facebook tiešraidē notiks izloze. Un Tu jau esi uzvarētāju sarakstā!

Es izvēlēšos laimīgo. Un zini, es vēlos, lai veiksmē uzsmaida tieši Tev! ;o) 🙏

Jā! Zemāk ir kāda tehniska nianse.

Piesakoties, ieraksti kodu FB un saņem individuālu konsultāciju 100 EUR apmērā!

Ko saki?

Uz tikšanās!
Edgars

GALVAS SAKĀRTOŠANA

REZUMĒJUMS

Tava jaunā skaistā dzīve ir tur – otrā pusē!

LAIKS LIELISKIEM JAUTĀJUMIEM!



LAIKS AKTĪVAI RĪCĪBAI!



Pievienojies nodarbībām līdz **30. novembrim**, sasniedz savus mērķus un iegūsti individuālu konsultāciju **par brīvu!**

IZVEIDO EFEKTĪVU PĀRDOŠANAS SISTĒMU!



- **Efektīvas pārdošanas sistēmas izveide** -

14 nodarbību cikls uzņēmējiem un pārdošanas profesionāļiem

www.ccgrouplv/issavienojums

IZVEIDO EFEKTĪVU APZIŅAS STĀVOKLI!



- Efektīva apziņas stāvokļa izveide -

14 nodarbību cikls uzņēmējiem un pārdošanas profesionāļiem

www.ccgrouplv/panakumi

NĀKAMAIS – TAVS LABĀKAIS GADS!

